

CURSO

BUSQUEDA DE PROVEEDORES



Y



ANALISIS DE RENTABILIDAD



Estos son los contenidos que encontrarás en la capacitación para la
Búsqueda de Proveedores y Análisis de Rentabilidad

MODULO 0: BIENVENIDA AL CURSO

- LECCIÓN 1: Bienvenida al Curso
- LECCIÓN 2: Presentación Manuel y Victoria
- LECCIÓN 3: Tu responsabilidad
- LECCIÓN 4: ¿Cómo estar bien preparado?

MODULO 1: BUSQUEDA DE PROVEEDORES

- LECCIÓN 1: Bienvenida al Curso
- LECCIÓN 2: Se Profesional
- LECCIÓN 3: Mantén la búsqueda organizada
- LECCIÓN 4: Diferencia entre Fábrica, Intermediario y Mayorista
- LECCIÓN 5: Búsqueda de Proveedores Locales e internacionales
- LECCIÓN 6: Búsqueda de Proveedores Internacionales en China
- LECCIÓN 7: Alibaba y AliExpress
- LECCIÓN 8: Información Vital - Proveedores Internacionales
- LECCIÓN 9: TAREA: Contacta a los proveedores
- LECCIÓN 10: 5 Claves para una buena negociación
- LECCIÓN 11: Progreso
- LECCIÓN 12: Encuesta



MODULO 2: ANALISIS DE RENTABILIDAD

- LECCIÓN 1: Calculadora de Costos y Rentabilidad
- LECCIÓN 2: Analisis y elección de proveedores
- LECCIÓN 3: Cómo Solicitar Muestras
- LECCIÓN 4: TAREA: Vamos a solicitar muestras
- LECCIÓN 5: Análisis de muestras
- LECCIÓN 6: Mensaje al Proveedor POST Muestra
- LECCIÓN 7: Cantidad Minima de Compra - MOQ
- LECCIÓN 8: La importancia del Empaque del producto
- LECCIÓN 9: Análisis del costo total del producto
- LECCIÓN 10: Prueba de mercado
- LECCIÓN 11: Orden y pago a proveedores
- LECCIÓN 12: Recepción y evaluación de productos
- LECCIÓN 13: Conclusión



Calculadora de Rentabilidad



Planilla de Análisis de Proveedores



Template de negociación en Español e Inglés